

ENTRENAMIENTO
INTERNACIONAL
PRESENCIA
RELACIONAL



*Connection is always based on
the quality of our presence*



ANTECEDENTES

Imagínese estando de pie frente a un grupo, o frente a una pantalla, sintiéndose absolutamente a gusto y disfrutando de toda su atención. Todos somos hablantes naturales cuando estamos entre amigos, pero la mayoría de nosotros perdemos esa facilidad cuando estamos frente a grupos.

Algunos de nosotros cubrimos el miedo actuando en el escenario. Algunos simplemente no sabemos cómo presentar contenido y crear una buena relación con el público al mismo tiempo. Otros temen hablar en público tanto, que buscan evitar cualquier situación (o trabajos) en las que deben exponerse.

¿Quiere hablar con más facilidad, autenticidad e impacto? Aprenda a sentirse más cómodo frente a cualquier grupo, sea capaz de pensar ágilmente durante presentaciones y a sentirse más cómodo cuando hable.

Es un enfoque diferente. Le damos prioridad a la relación antes que al contenido de su mensaje. Descubra porqué la respuesta es **Presencia y Conexión**, más allá de consejos o trucos sobre cómo pararse, o qué decir para impresionar. Los buenos presentadores son apasionados, conversacionales y conectados.

Un abrazo grande,
Carlos Argüello



ENFOQUE

En base a los conceptos constructivistas y sistémicos, **AR CONSULTING** diseña sus entrenamientos en la construcción de conocimientos de parte de los participantes, mediante la aplicación de sus competencias e identificación de necesidades para obtener los resultados esperados.

Speaking Circles® es una diferente forma de entender y hablar al público, se trata de ser y conectar.

Se trata de:

- ◆ Estar presente
- ◆ Escuchar
- ◆ Conectarse
- ◆ Hablar con
- ◆ Estar a gusto
- ◆ Autenticidad

No es:

- ◆ Actuar
- ◆ Solo transmitir
- ◆ Distancia
- ◆ Hablarle a
- ◆ Tensión
- ◆ Drama

HABLE Y ESCUCHE CON FACILIDAD, AUTENTICIDAD Y PODER.

El entrenamiento se basa fundamentalmente en **Speaking Circles®**, con una presentación intensiva en el primer día de Relational Presence para fortalecer la capacidad de estar completamente presente en el aquí y ahora, cuando se comunica con otra persona.

El segundo día nos enfocamos más en contar historias y preparar contenido desde múltiples perspectivas.



METODOLOGÍA

Conceptual.

- Explicación magistral acompañada de análisis con todos los participantes.

Aplicativo.

- Práctica de técnicas y herramientas para su uso en la vida cotidiana

Estructural.

- Comprensión de los beneficios de lo aprendido en los distintos momentos de vida.

OBJETIVO

Redescubrir la capacidad innata de cada uno para conectarse con el otro de forma natural; dejando atrás aquellas ideas artificiales de comunicación para lograr resultados extraordinarios en reuniones, presentaciones, negocios y toda relación social.

PROPUESTA DE
SERVICIO
METODOLOGÍA
OBJETIVO



PROPUESTA DE SERVICIO

¿QUÉ SE TRABAJARÁ EN EL ENTRENAMIENTO?

- ◆ Qué es Presencia Relacional.
- ◆ Cómo conectar consigo mismo y con los demás.
- ◆ Conectar desde el silencio.
- ◆ El ser auténtico.
- ◆ La relación más allá de la información.
- ◆ Storytelling.
- ◆ Realizar presentaciones auténticas.

Este entrenamiento de **Presencia Relacional** le ayudará a:

- ◆ Hablar cómodamente frente a grupos.
- ◆ Crear conexión e impacto en sus comunicaciones tanto profesional como personalmente.
- ◆ Escuchar de una manera poderosa.
- ◆ Moverse del modo de actuación al de autoexpresión, tranquilidad y seguridad; uno a uno y con grupos.
- ◆ Despliega tu creatividad y capacidad de narración.
- ◆ Expresarse desde el corazón para inspirar y motivar a los demás.
- ◆ Expande tu presencia personal y profesional.



PLANIFICACIÓN

INTRODUCCIÓN

- Qué es comunicación auténtica
- La Presencia Relacional
- La importancia de la comunicación auténtica
- Conectar en vivo y en línea

Video asincrónico (1 hora)

SESIÓN 1

- Conectar desde el silencio
- Ser auténtico en la comunicación
- Estar en paz con la audiencia
- Cómo construir presentaciones poderosas

Sesión virtual (3 horas)

SESIÓN DE PRÁCTICAS

Sesión virtual (2 horas)

SESIÓN 2

- Aplicación de la conexión grupal
- Aplicación de la conexión masiva
- Storytelling
- Construcción de contenidos y presentaciones auténticas

Sesión virtual (3 horas)

SESIÓN DE PRÁCTICAS

Sesión virtual (2 horas)

SESIÓN 3*

Presentaciones en vivo

Sesión presencial (5 horas)

* LA SESIÓN EN VIVO SE REALIZARÁ EN CADA PAÍS AL COMPLETAR EL NÚMERO MÍNIMO DE PARTICIPANTES





CARLOS ARGÜELLO ROMÁN

Psicólogo Organizacional graduado en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil. Master en Dirección Estratégica con mención en Mediación y Resolución de Conflictos en la Universidad Internacional Iberoamericana, Puerto Rico; Certificado como Coach por el Grupo Esco de México, con credencial ACC de la International Coach Federation (ICF), Certificado Internacional como Profesional Experto en Medición de Estilos de Pensamiento, MindSonar (Países Bajos) y Experto en Salario Emocional por el Emotional Paycheck Institute of Canada, entre otros programas de formación y desarrollo.

Director General de AR Consulting y Socio Estratégico en Ecuador de Grupo Esco (México), Emotional Paycheck Institute (Canadá) y MindSonar (Países Bajos), es consultor experto en Recursos Humanos, especialista en habilidades blandas y medición de estilos de pensamiento con más de 10 años de trayectoria, habiendo brindado sus servicios en empresas nacionales y multinacionales, generando resultados excepcionales y beneficios tanto organizacionales como individuales.

Cuenta con una amplia experiencia en el diseño y ejecución de programas y seminarios de desarrollo profesional en base a habilidades duras y blandas, en las modalidades corporativas y abiertas al público. Docente universitario y facilitador empresarial en temas de psicología organizacional y desarrollo profesional, facilitador internacional de certificaciones profesionales en Coaching, Assessment MindSonar, Salario Emocional, Comunicación Auténtica, entre otros.



VALOR DEL PROGRAMA

Programa completo
US\$ 200,00

Programa online
US\$ 160,00

CONSULTA CON NUESTROS ASESORES Y
ALIADOS INTERNACIONALES

Valores especiales por grupos

Formas de pago

El valor en tu moneda





ALIANZAS ESTRATÉGICAS

Organización dedicada a enseñar los principios de la comunicación auténtica y conectada, y liderazgo. Apoyar a las personas a estar presentes cuando hablan y escuchan, permitiéndoles comunicarse con calidez y fuerza para llegar con su mensaje.

El Relational Presence Network quiere contribuir a un mundo mejor, manteniendo la independencia de cada uno, pero al mismo tiempo sin dejarlos solos.

Los facilitadores conforman una comunidad mundial de profesionales entrenados y certificados dedicados a ayudar al desarrollo de la comunicación auténtica con las audiencias, ya sea en persona o en comunicación virtual.

La organización se ha enriquecido de una gran variedad de perfiles, incluyendo empresarios globales, especialistas en salud, artistas, coaches y entrenadores.



¿DÓNDE ESTAMOS?

En estos países vamos a trabajar la Presencia Relacional! ¿Estás aquí? Indícanos y te podremos referir con un Aliado Estratégico:

- ◆ Argentina
- ◆ Chile
- ◆ Colombia
- ◆ Costa Rica
- ◆ Guatemala
- ◆ México
- ◆ República Dominicana

Consulta con nuestros Aliados en cada país o con nuestros Asesores por las siguientes fechas de nuestros eventos.

¿Estás en otro país? Estamos aquí para ti!



Teniendo como misión el contribuir al desarrollo empresarial, brindando soluciones inteligentes y personalizadas enfocadas a las necesidades reales de nuestros clientes; buscamos actualizarnos constantemente en su metodologías y herramientas.

EQUIPO DE TRABAJO

Contamos con un equipo multidisciplinario con amplia experiencia en empresas nacionales y multinacionales, Nuestros profesionales conocen la realidad de las empresas y sus necesidades, permitiéndonos personalizar nuestros servicios a cada uno de nuestros clientes.

ALIANZAS ESTRATÉGICAS

En busca de fortalecer nuestros servicios, y brindarles soluciones en más de un área a nuestros clientes, hemos firmado importantes alianzas nacionales e internacionales que nos permiten brindar productos mundialmente actuales y comprobados, así como un grado de experiencia sobresaliente en todas las áreas empresariales que nuestros clientes requieren.





AR CONSULTING



(+593) 5100 873



(+593) 9805 42773



info@arconsulting.com.ec



www.arconsulting.com.ec

